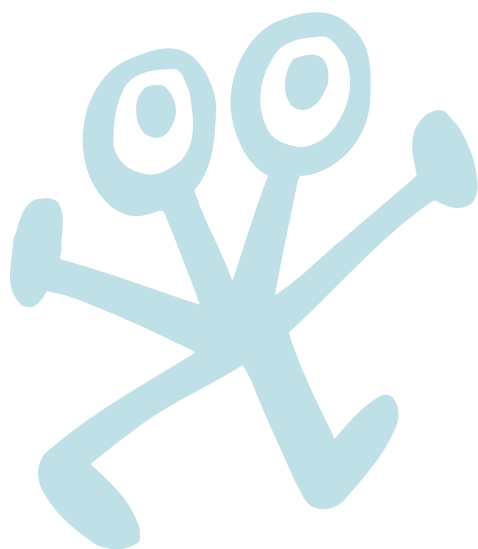


El emprendedurismo de la población extranjera en España



Afiliación por
cuenta propia
a la Seguridad
Social

Trabajadores
autónomos
extranjeros

Emprendedores
extranjeros y
españoles

Características
de los
emprendedores

Nacionalidad
y sector de los
emprendedores

Emprendedurismo
extranjero: una
comparativa
internacional

en este número

Hablar de emprendedores es considerar variables que determinan su actividad, así como las características que los identifican. En esta entrega de los cuadernos de Capital Humano se pretende identificar los principales rasgos de los trabajadores extranjeros por cuenta propia así como los de los emprendedores.

Este tema cobra más importancia debido a la realidad económica en la que se encuentran sumergidos los países europeos y en especial España y

su mercado de trabajo. Observar la evolución de este tipo de ocupación entre los ciudadanos extranjeros puede dar una idea de la respuesta que ha tenido este colectivo frente a la elevada destrucción de puestos de trabajo que se ha producido.

Analizar dichos aspectos dentro de España es sin duda necesario, pero igual relevante es situar al país en un contexto internacional con los países del entorno. Por este motivo se realiza una comparativa de diferentes variables a nivel de países europeos.

Índice detallado

Afiliación por cuenta propia a la Seguridad Social

Las personas extranjeras trabajan por cuenta propia en un porcentaje más reducido (13%) que las españolas (19%) **Pág. 3**

Trabajadores autónomos: extranjeros

Alrededor del 20% de los trabajadores extranjeros en Illes Balears y Canarias son autónomos **Pág. 4**

Emprendedores extranjeros y españoles

Los emprendedores suponen un 9% del total de ocupados extranjeros frente a un 15% de los ocupados españoles **Pág. 5**

Características de los emprendedores

Un 19% de los emprendedores extranjeros tiene estudios universitarios frente a solo un 7% de los españoles **Pág. 6**

Nacionalidad y sector de los emprendedores

Los ciudadanos chinos y marroquíes predominan entre los emprendedores extranjeros, con un 19% del total en 2011 **Pág. 7**

Emprendedurismo extranjero: una comparativa internacional

El porcentaje de emprendedores extranjeros con estudios altos supera al de los nacionales, salvo en Alemania **Pág. 8**

Últimos títulos publicados

Estrategia de educación y formación 2020: ¿Cumplimos los objetivos? **n.º 135**

Migraciones y capital humano en tiempos de crisis **n.º 134**

Crisis y mercado de trabajo: una perspectiva regional **n.º 133**

Afiliación por cuenta propia a la Seguridad Social

Las personas extranjeras trabajan por cuenta propia en un porcentaje más reducido (13%) que las españolas (19%)

La mayoría de los extranjeros que trabajan por su cuenta lo hacen en el sector servicios

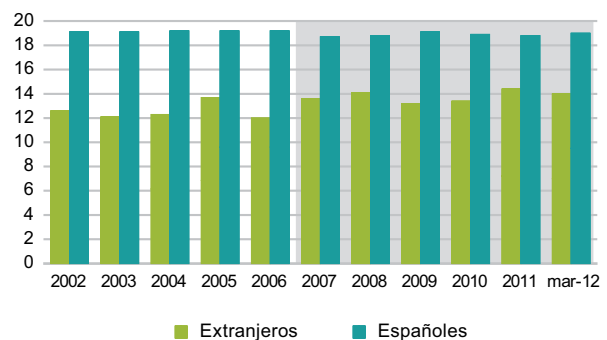
La contribución económica de las personas extranjeras al país en el cual residen no es únicamente la de aportar habilidades, conocimientos y mano de obra al mercado de trabajo, sino también en la creación directa de nuevos negocios y por tanto de empleo. Este último aspecto, en la literatura sobre migraciones, ha recibido una atención más reducida.

Si observamos las afiliaciones de trabajadores a la Seguridad Social por cuenta propia, vemos que son los españoles quienes se afilian en mayor porcentaje que los extranjeros, de media un 19% frente al 13%. Sin embargo, en el período de crisis económica, en especial a partir de 2009, se ha producido una ligera tendencia al alza de este porcentaje en el caso de los extranjeros (gráfico 1).

Es un hecho que las afiliaciones de trabajadores extranjeros a la Seguridad Social han disminuido a partir de 2007, en mayor medida debido a la caída en las afiliaciones por cuenta ajena (4% de media entre 2007 y 2011) que a la producida por cuenta propia (2%). La evolución de las afiliaciones de extranjeros por cuenta propia está muy por encima de la experimentada por los españoles, siendo 2005 el año de inicio de esta tendencia de manera más intensa. A pesar de que la crisis ha ralentizado esta evolución, a partir de 2009 se estabiliza e incluso asciende en 2011 (gráfico 2).

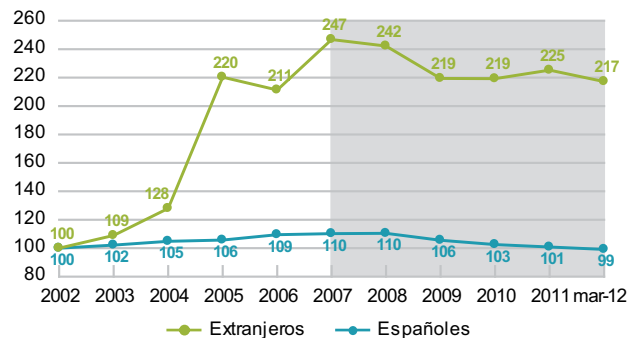
Por sectores de actividad, el grueso de las afiliaciones extranjeras por cuenta propia se concentra en los servicios al igual que ocurre por cuenta ajena, aunque con un porcentaje superior. En ambos regímenes, la construcción ha jugado un papel importante que va disminuyendo en el tiempo. Un dato que salta a la vista es la elevada afiliación por cuenta ajena en agricultura (gráfico 3).

Gráfico 1. Afiliados a la Seguridad Social por cuenta propia. 2002-marzo de 2012.
Porcentaje sobre total afiliados extranjeros y españoles



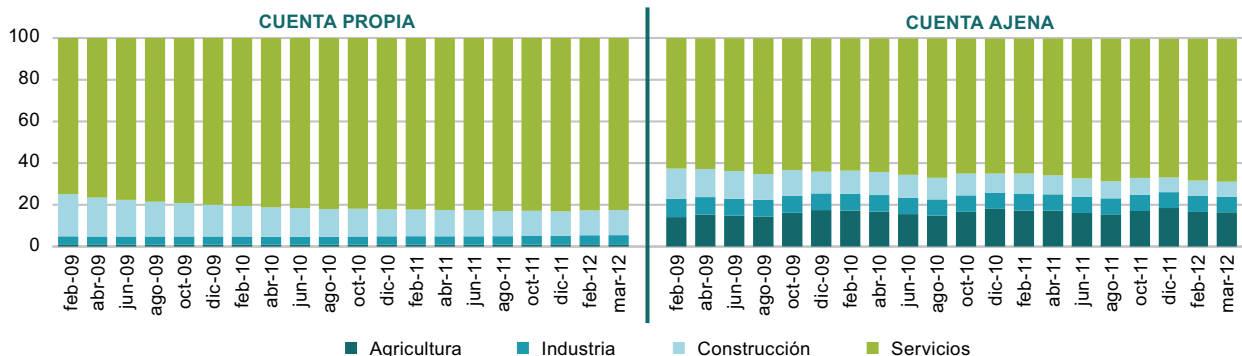
Fuente: Boletín de Estadísticas Laborales y Anuario Estadístico de Inmigración, Ministerio de Empleo y Seguridad Social

Gráfico 2. Evolución de los afiliados a la Seguridad Social por cuenta propia. 2002-marzo de 2012. 2002 = 100



Fuente: Boletín de Estadísticas Laborales y Anuario Estadístico de Inmigración, Ministerio de Empleo y Seguridad Social

Gráfico 3. Composición de la afiliación a la Seguridad Social de trabajadores extranjeros por sector de actividad. Febrero 2009-marzo 2012. Porcentaje

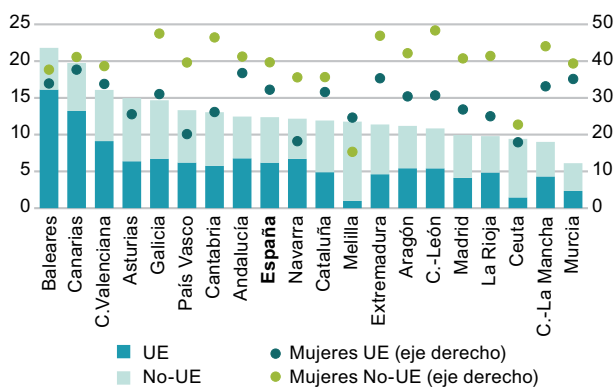


Fuente: Boletín de Estadísticas Laborales y Anuario Estadístico de Inmigración, Ministerio de Empleo y Seguridad Social

Alrededor del 20% de los trabajadores extranjeros en Illes Balears y Canarias son autónomos

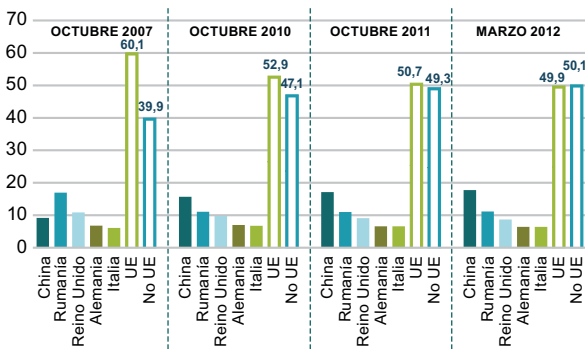
Los trabajadores autónomos comunitarios pierden peso frente a los no comunitarios

Gráfico 4. Trabajadores extranjeros autónomos comunitarios y extracomunitarios. Marzo 2012. Porcentaje



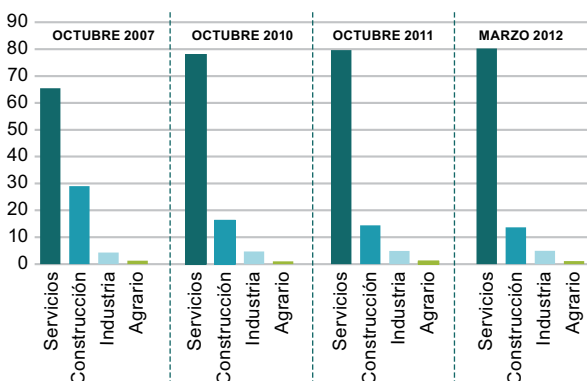
Fuente: Ministerio de Empleo y Seguridad Social

Gráfico 5. Evolución de las principales nacionalidades de trabajadores extranjeros autónomos. Porcentaje



Fuente: Ministerio de Empleo y Seguridad Social

Gráfico 6. Estructura de los trabajadores extranjeros autónomos por sector de actividad. Porcentaje



Fuente: Ministerio de Empleo y Seguridad Social

Los trabajadores autónomos forman parte de los trabajadores afiliados por cuenta propia. Desde el inicio de la actual situación económica la destrucción de empleo ha sido constante, afectando de lleno al colectivo extranjero aunque con un impacto más elevado en los trabajadores bajo el régimen general que bajo el autónomo. Los últimos datos de los que se dispone señalan una cifra, a marzo de 2012, de alrededor de 210.000 trabajadores extranjeros autónomos, el 12,4% del total de afiliados extranjeros. De esta cifra, tanto comunitarios como no comunitarios suponen el 6,2%.

Por comunidades autónomas (CC. AA.), el 65% de los trabajadores autónomos extranjeros se concentra en Cataluña (21%), Madrid (17%), Comunitat Valenciana (14%) y Andalucía (13%), a pesar de ser Illes Balears y Canarias las comunidades en las que los autónomos tienen un peso mayor sobre el total regional de afiliados extranjeros (**gráfico 4**). La distribución entre autónomos comunitarios y extracomunitarios es bastante similar entre las CC. AA. con un ligero predominio de estos últimos, salvo casos que se alejan completamente de esta tendencia a favor de los trabajadores autónomos comunitarios (I. Balears, Canarias y C. Valenciana) o a favor de los extracomunitarios (Ceuta y Melilla). Dentro de cada uno de estos colectivos de extranjeros, la presencia de las mujeres varía en un rango del 15% al 50% según la región. Sin embargo, es evidente una mayor presencia de las mujeres entre los extracomunitarios.

El **gráfico 5** muestra la evolución del peso de las cinco principales nacionalidades de trabajadores extranjeros autónomos en momentos puntuales. Así podemos ver que China ha tenido una progresión constante desde finales de 2007, partiendo de un 9% para alcanzar un 18% en 2012. Rumanía ha perdido el primer puesto con el que partía hasta situarse a 6 puntos porcentuales de China. Al igual que Rumanía y por el contrario que China, Reino Unido también ha disminuido su importancia entre los autónomos extranjeros. En el caso de Alemania e Italia su presencia ha sido constante. Un aspecto que salta a la vista es la pérdida de importancia de los autónomos comunitarios frente a los extracomunitarios debido al comportamiento ya comentado de las nacionalidades más significativas.

Considerando los sectores de actividad económica y durante el período de crisis, es el sector servicios quien ha ganado margen dentro del colectivo extranjero de trabajadores autónomos a costa, sin duda, de la construcción (**gráfico 6**).

Los emprendedores suponen un 9% del total de ocupados extranjeros frente a un 15% de los ocupados españoles

Los empresarios sin asalariados son la mayor parte de los emprendedores extranjeros

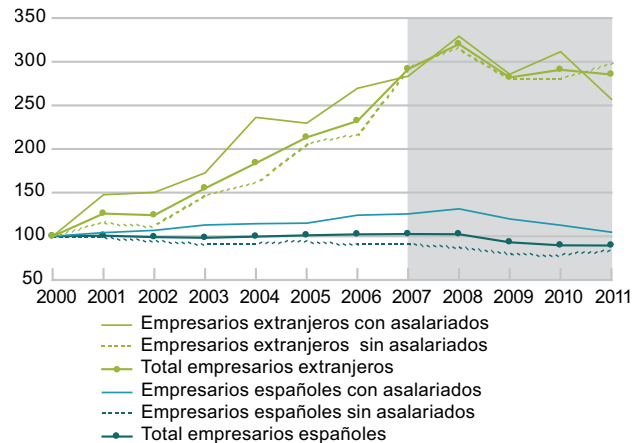
Definiremos como emprendedores a aquellas personas ocupadas consideradas como empresarios con y sin asalariados. La literatura sobre emprendedurismo nos dice que la presencia de emprendedores extranjeros en un determinado país depende de variables como el clima empresarial, las barreras que pueden encontrar debido a las diferencias sociales y demográficas respecto a la población nacional, así como los flujos inmigratorios y los programas de apoyo que ofrezca el país.

Por el **gráfico 7** se puede deducir que ciertas variables determinantes del emprendedurismo extranjero les han sido favorables, pues su evolución es sin duda notable en el período precrisis, en especial para los empresarios con asalariados. A partir de 2007, esta tendencia se ha ralentizado e incluso los empresarios con asalariados han caído en 2011 cediendo el protagonismo a aquellos empresarios que no cuentan con empleados. Por su parte, la evolución del empresariado español ha sido más estable, aunque presenta una contracción a partir de 2008.

Dentro de los emprendedores tanto extranjeros como españoles, los empresarios con asalariados suponen de media alrededor del 35% del total. En el caso de los empresarios extranjeros con asalariados, este peso, que era relativamente constante hasta 2006, se ha reducido a partir del año siguiente a favor de los empresarios sin asalariados (73% en 2011). Esta característica que se acaba de mencionar no se produce en los empresarios españoles con asalariados (**gráfico 8**).

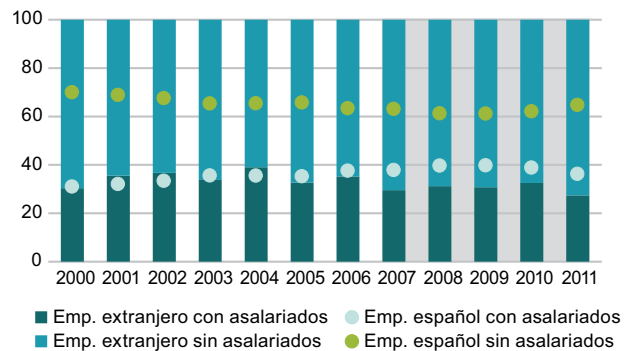
Los emprendedores como porcentaje del total de ocupados están representados en el **gráfico 9**. En el 2000, año de inicio del intenso flujo migratorio a España, presentaban el mismo porcentaje que los españoles, aunque después se redujo paulatinamente hasta 2006. Esta reducción se debe a que del considerable volumen de población extranjera que llegó en esos años, el grueso de estas personas y en edad de trabajar entraron a formar parte del mercado de trabajo español bajo el régimen general más que el autónomo, pues era una inmigración “de trabajo”, joven y de pocos años de residencia, lo que implica una precaria red social y mayores barreras en el momento de emprender un negocio propio. A partir de 2007, el peso de los emprendedores en el total de ocupados extranjeros se recupera como respuesta o salida a la crisis del mercado laboral. Aún así se considera que España es uno de los países que se caracteriza por una baja tasa de emprendedores extranjeros.

Gráfico 7. Evolución de los emprendedores extranjeros y nacionales por tipología. 2000-2011. 2000 = 100.



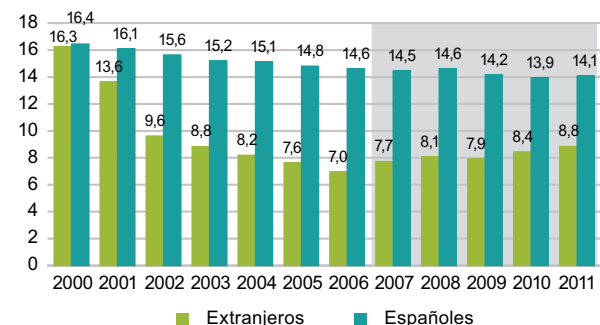
Fuente: EPA, INE

Gráfico 8. Estructura porcentual de los emprendedores. 2000-2011. Porcentaje



Fuente: EPA, INE

Gráfico 9. Emprendedores respecto al total de ocupados. 2000-2011. Porcentaje sobre el total de ocupados extranjeros y españoles

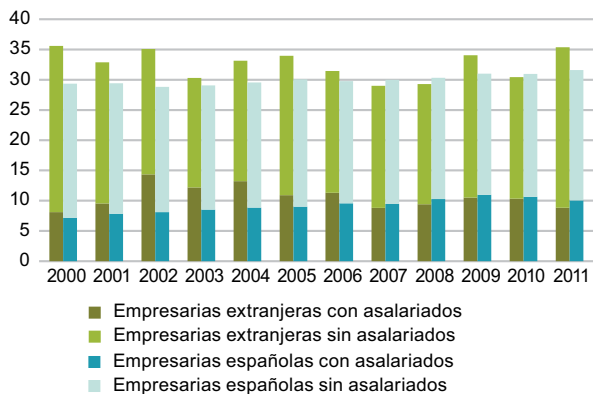


Fuente: EPA, INE

Un 19% de los emprendedores extranjeros tiene estudios universitarios frente a solo un 7% de los españoles

El perfil del extranjero emprendedor es una persona joven y con elevada formación educativa

Gráfico 10. Mujeres emprendedoras extranjeras y españolas. 2000-2011. Porcentaje respecto al total de emprendedores

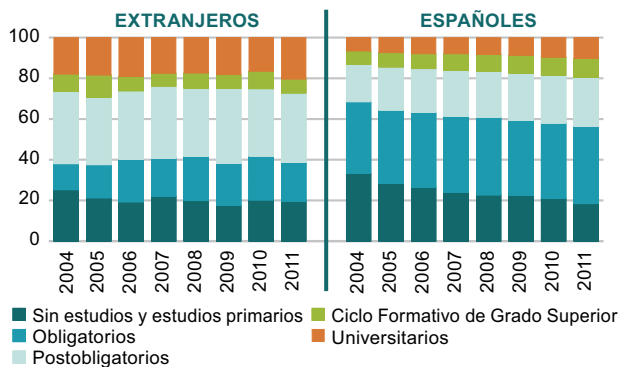


Fuente: EPA, INE

En general, la presencia de mujeres emprendedoras es menor que la de los hombres. Esto es cierto tanto para las mujeres extranjeras como para las españolas. Entrando en más detalle, en el período 2002-2011, existe una leve diferencia a favor de las mujeres extranjeras emprendedoras respecto a las españolas. En ambos casos, el peso de las emprendedoras sin asalariados es mayor que las emprendedoras que cuentan con asalariados (**gráfico 10**).

Otra de las variables que se suele estudiar cuando se analiza el emprendedurismo es el nivel educativo de los emprendedores. El primer hecho que salta a la vista es el mayor nivel educativo medio que tienen los emprendedores extranjeros con respecto a los españoles. Este rasgo es una característica común en varios países del entorno. Los emprendedores extranjeros cuentan con estudios universitarios en un porcentaje (19%) que, en promedio, más que duplica al de los emprendedores españoles (7%) (**gráfico 11**).

Gráfico 11. Nivel de estudios de los emprendedores extranjeros y españoles. 2000-2011. Porcentaje

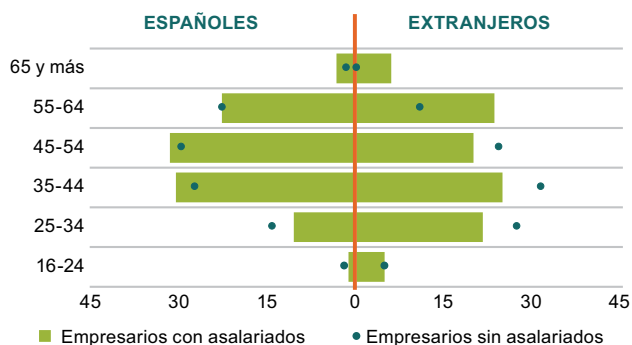


Fuente: EPA, INE

A pesar de esta diferencia, los emprendedores españoles con estudios universitarios han ido aumentando su presencia en este colectivo llegando a niveles del 10% en los últimos años. En el otro extremo, los extranjeros emprendedores sin estudios son relativamente menos que su contrapartida española aunque esta diferencia se ha ido mitigando a lo largo del tiempo para terminar en 2011 con porcentajes casi iguales. El grueso de los emprendedores extranjeros tiene estudios postobligatorios (33% de media) y en el caso de los españoles es el de los emprendedores con estudios obligatorios el grupo mayoritario (35% de media).

Los últimos estudios sobre el tema sostienen que los emprendedores, en general, tienen una mayor edad que los trabajadores asalariados y que, entre emprendedores extranjeros y nacionales son los primeros quienes cuentan con edades más jóvenes. En el **gráfico 12** se puede observar la pirámide de población de los emprendedores extranjeros y españoles diferenciados por tipología, es decir según sean empresarios con o sin asalariados, para el 2011. Los empresarios extranjeros con asalariados son más jóvenes que los españoles, pues entre los 16 y 44 años de edad se encuentra el 51% de ellos, frente a un 42% en el caso español. Si centramos la atención en los empresarios sin asalariados, esta característica es más acusada, pues el 60% de los empresarios extranjeros tienen entre 25 y 44 años de edad mientras que en el caso de los españoles este porcentaje es del 42%.

Gráfico 12. Pirámides de población de los emprendedores extranjeros y españoles por tipología. 2011. Porcentaje



Fuente: EPA, INE

Los ciudadanos chinos y marroquíes predominan entre los emprendedores extranjeros, con un 19% del total en 2011

A nivel europeo destacan los alemanes, británicos, rumanos e italianos

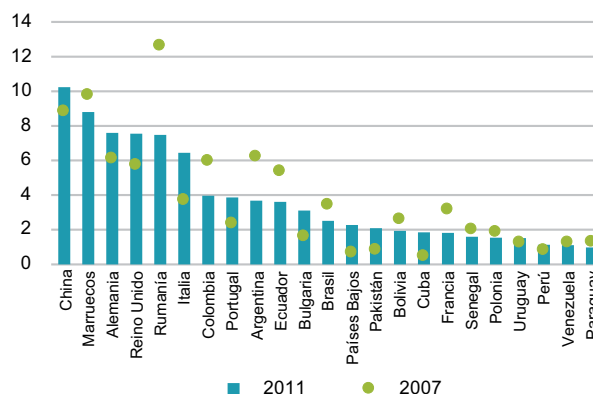
El peso de los emprendedores extranjeros varía según la nacionalidad de los mismos. Existen muchas variables que condicionan y explican este hecho, entre ellas el diferente bagaje de conocimientos que cada nacionalidad trae consigo. Algunos estudios sugieren que las diferencias educativas y de salud entre las nacionalidades son variables que condicionan el comportamiento emprendedor entre los diferentes colectivos.

En 2011, las principales nacionalidades de los extranjeros emprendedores están listadas en el **gráfico 13**. El colectivo emprendedor chino ha ido ganado espacio en diferentes sectores empresariales hasta consolidarse como la nacionalidad mayoritaria dentro de los empresarios extranjeros con un 10,2% del total. Comparando su posición con la que tenía en 2007 vemos una progresión en este período de años. Dentro de las seis nacionalidades más destacadas que suponen el 48% de los empresarios extranjeros (China, Marruecos, Alemania, Reino Unido, Rumanía e Italia) sobresale, aparte de la china, la marroquí que si bien agrupa al 9% de los emprendedores, en comparación con 2007, ha visto disminuida su presencia.

Un aspecto importante a observar de cara a la elaboración de políticas que incentiven la actividad empresarial es el sector en el que se desarrollan estos empresarios. Así, la ratio que se muestra en el **gráfico 14** da cuenta de una mayor especialización de los emprendedores extranjeros en el sector servicios y de la construcción. También queda claro que el sector de la construcción ha perdido importancia a lo largo del periodo considerado. Por otra parte, en los sectores de la agricultura y la industria los empresarios españoles tienen una mayor importancia relativa en comparación con sus colegas extranjeros.

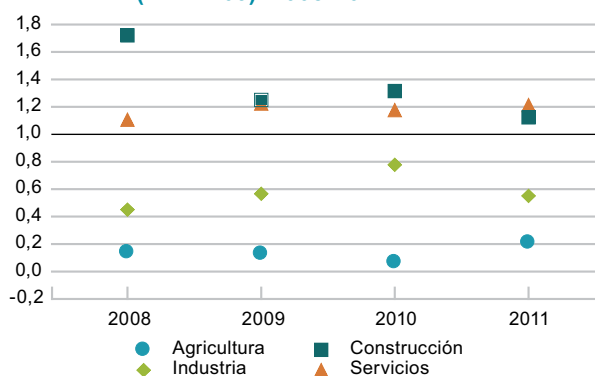
Cuando se habla de emprendedurismo y personas extranjeras, un factor destacado en el análisis es el de los años de residencia de los ciudadanos extranjeros. Cabe esperar que los extranjeros con más años de residencia tengan una mayor disponibilidad para emprender negocios por cuenta propia, pues aquellos con una residencia más corta cuentan con un bajo capital social y dificultades financieras que se convierten en barreras para iniciar este tipo de actividades. En el **gráfico 15**, se aprecia que la mayor parte de emprendedores extranjeros, en general, tiene una residencia mayor a 5 años. A más detalle, se puede apreciar que una residencia entre los 5 y 10 años es la óptima para emprender desde el punto de vista del empresario extranjero.

Gráfico 13. Emprendedores extranjeros por nacionalidad. 2007 y 2011. Porcentaje



Fuente: EPA, INE

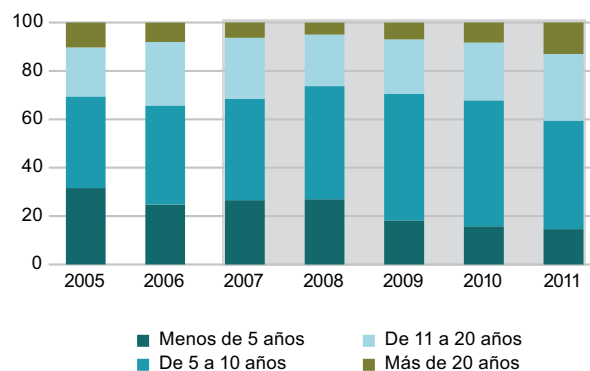
Gráfico 14. Emprendedores extranjeros respecto a los españoles por sector de actividad (CNAE-09). 2008-2011*



* >1 = Mayor importancia relativa de los extranjeros
<1 = Mayor importancia relativa de los españoles

Fuente: EPA, INE

Gráfico 15. Emprendedores extranjeros por años de residencia en España. 2005-2011. Porcentaje

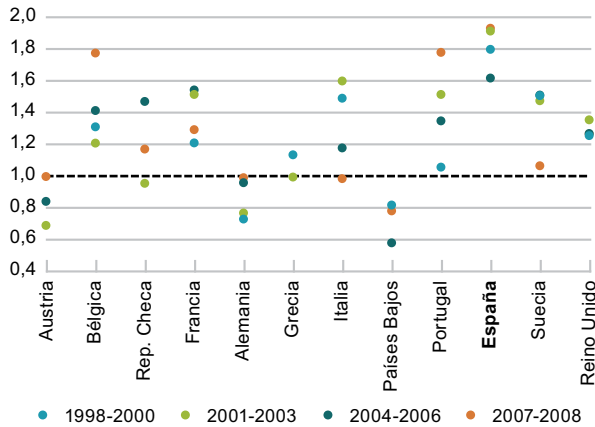


Fuente: EPA, INE

El porcentaje de emprendedores extranjeros con estudios altos supera al de los nacionales, salvo en Alemania

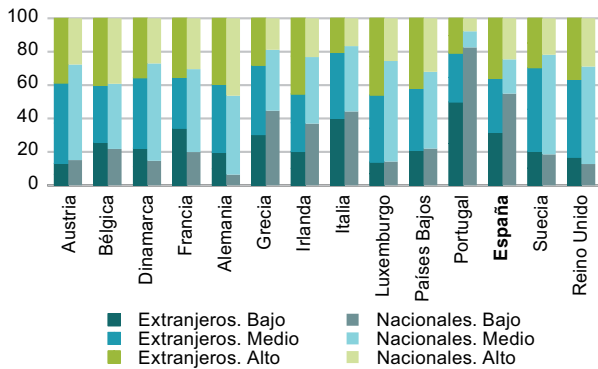
Portugal (50%) e Italia (40%) cuentan con los emprendedores extranjeros menos cualificados

Gráfico 16. Índice de la actividad emprendedora. Comparación internacional.
Ratio extranjeros/nacionales



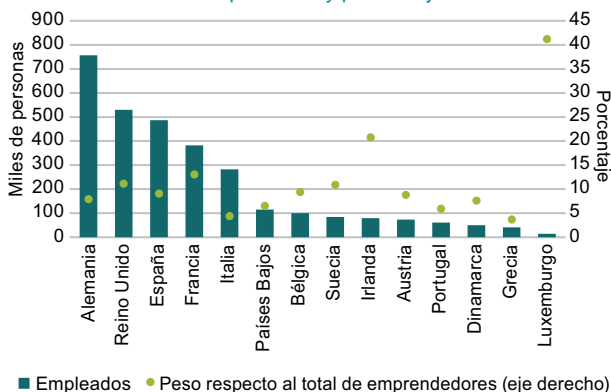
Fuente: International Migration Outlook, OCDE

Gráfico 17. Nivel educativo de los emprendedores por país de residencia. 1998-2008.
Porcentaje



Fuente: International Migration Outlook, OCDE

Gráfico 18. Personas empleadas en empresas de emprendedores extranjeros. 2007-2008.
Miles de personas y porcentaje



Fuente: International Migration Outlook, OCDE

Se ha tratado de manera extensa el tema de la contribución a la economía por parte de los ciudadanos extranjeros en sus diferentes países de residencia. Un indicador que ayuda a medir la contribución relativa de los emprendedores extranjeros a la economía es el Índice de Actividad Emprendedora (IEA), que calcula el porcentaje de nuevos emprendedores, es decir, personas que se han convertido en emprendedoras y que no lo eran hace un año, respecto a la población activa. La OCDE en su último informe *International Migration Outlook* calcula este índice del que se desprende que los extranjeros aumentan su tasa de emprendedurismo en mayor medida que los nacionales en la mayoría de los países y en diferentes períodos de tiempo. El **gráfico 16** muestra el IEA para España y algunos países del área. Salta a la vista que en España y, recientemente, en Bélgica los extranjeros son de los más emprendedores de la zona. Entre 2007 y 2008, en España casi duplican a los españoles. Solo en Alemania, Austria y Países Bajos, siguen siendo los nacionales quienes acceden más al nuevo emprendedurismo en comparación a los extranjeros.

En lo que respecta al nivel educativo de los emprendedores extranjeros existe un hecho generalizado en varios países de la OCDE: los emprendedores extranjeros tienen niveles educativos altos en mayor proporción que los emprendedores nacionales. Podemos apreciar esto en el **gráfico 17**. Esta situación es bastante notable en países como Austria (38%), Bélgica (40%), Alemania (39%), Francia (35%), Irlanda (45%), Luxemburgo (45%), Países Bajos (41%), España (36%) y Reino Unido (36%), cuyos porcentajes de empresarios extranjeros con nivel educativo alto son elevados y mayores a los nacionales. Los emprendedores extranjeros con niveles educativos más bajos se encuentran en Italia (40%) y Portugal (50%) y, aunque en porcentajes más reducidos, también en Francia (34%) y España (32%). A pesar de que en Alemania los emprendedores extranjeros tienen niveles educativos bastante altos, es el único país en el que los emprendedores alemanes tienen niveles educativos más elevados que los extranjeros.

En el **gráfico 18** se observa la creación de empleo por parte de los emprendedores extranjeros, el número de personas empleadas en empresas de emprendedores extranjeros, así como el porcentaje que suponen sobre el total de ocupados en estas empresas. Así, entre 2007 y 2008, España es uno de los países en los que más empleo se ha creado por parte de los empresarios extranjeros (cerca de 487.000) junto a Alemania y Reino Unido.